

# Créer une stratégie de prospection B2B efficace

Apprenez à générer des prospects qualifiés

15 heures - 30 jours

À PARTIR DE 690 €

## TYPE DE PARCOURS

 Individualisé

## OBJECTIFS

- Définir sa stratégie de ciblage
- Optimiser ses fichiers de leads
- Générer de l'engagement
- Automatiser et personnaliser sa prospection

## POINTS FORTS

- Définissez clairement vos cibles
- Améliorez vos taux de réponses
- Générez des fichiers de leads qualifiés
- Prenez des rendez-vous en automatisant votre prospection

## PROGRAMME

### 1. Les fondamentaux d'une prospection B2B

- Qu'est ce que la prospection ?
- Pourquoi prospecter ?
- Quelle est la différence entre la prospection B2B et B2C?

### 2. Construire un plan de prospection

- Définir des objectifs de prospection
- Définir ses ICP et personas
- Segmenter son marché et constituer son fichier prospects
- Définir son tunnel de conversion
- Planifier le plan d'action de prospection

### 3. Optimiser sa prospection pour toucher le plus de prospects

- La prospection commerciale terrain
- La prospection téléphonique
- Les techniques de prospection digitale

### 4. Mise en oeuvre de la stratégie de prospection

- Qu'est ce qu'une séquence?
- Trouver sa séquence de vente
- Préparer son argumentaire
- Se préparer aux objections

### 5. Les outils d'automatisation et de séquençage

- Combiner les différentes approches de prospection et qualification
- Les outils de CRM
- Automatiser avec Zapier
- Enrichir avec DropContact
- Industrialiser avec PhantomBuster
- Personnalisation et prospection avancée en multicanal avec Lemlist

### 6. Conclure et fidéliser ses nouveaux prospects

- Réussir son closing
- Fidéliser son client
- Assurer le suivi de son action commerciale

#### APOLLO 1



1 coaching  
par semaine

#### APOLLO 2



2 coachings  
par semaine

#### APOLLO 3



Coaching  
illimité

#### Délais d'accès

Jour-même sous réserve de financement.

#### Pré-requis

Aucun prérequis n'est nécessaire, cette formation est accessible à tous.

#### Niveau

Tous niveaux.

#### Accessibilité handicapé

Cette formation est accessible aux personnes en situation de handicap.

#### Modalités d'évaluation

QCM, cas pratiques.

#### Modalités pédagogiques

Plateforme d'apprentissage & coach accessible pendant 1 an.