

LinkedIn : exploiter les opportunités du réseau social

Faites de LinkedIn votre nouveau canal d'acquisition !

15 heures - 30 jours

À PARTIR DE 690 €

📍 TYPE DE PARCOURS

👤 Individualisé

🎯 OBJECTIFS

- Comprendre les enjeux de LinkedIn
- Définir et comprendre sa cible
- Définir sa stratégie d'acquisition
- Identifier les outils de prospection adaptés

📄 PROGRAMME

1. Les fondamentaux de LinkedIn

- LinkedIn, c'est quoi ?
- Le langage du digital
- Les enjeux de la présence sur LinkedIn
- Paramétrage du compte
- Présentation des différentes fonctionnalités
- Les erreurs à éviter

2. Optimiser son profil LinkedIn

- Valoriser son profil
- L'algorithme LinkedIn
- Créer une page LinkedIn entreprise
- Prendre en compte les mots-clés
- Comprendre la valeur ajoutée de son offre
- Adapter son profil LinkedIn à son offre

3. Établir le profil de sa cible

- Quelles sont les entreprises à la recherche de votre offre ?
- Développer son réseau
- Automatiser la recherche de vos prospects
- Choisir le mode de communication adapté à son offre

+ POINTS FORTS

- Repartez avec la liste des actions à mener
- Étude personnalisée de votre cas
- Création de votre stratégie pendant la formation
- Paramétrage des outils de prospection pendant la formation

4. Définir et mettre en place sa stratégie d'acquisition

- Définir sa stratégie d'acquisition
- Créer des contenus engageants
- Créer une relation avec son prospect
- Créer un tunnel de conversion
- L'enrichissement des données
- Les stratégies multicanaux
- Analyser ses résultats

5. Plan d'action

- Synthèse des notions abordées
- Mise en place de son plan d'action
- Évaluer les résultats de sa stratégie de recrutement avec les bons indicateurs
- Construire son offre d'emploi en fonction de sa cible
- L'inbound recruiting : comment attirer les talents à soi
- Fonctionnalité Rh de la page entreprise LinkedIn
- Les différentes stratégies de recrutement sur LinkedIn
- Booster ses offres d'emploi et sa marque employeur
- Rechercher des candidats sur LinkedIn
- Publier une offre d'emploi

6. Recruter avec LinkedIn

- Adapter son profil au recrutement

APOLLO 1



1 coaching
par semaine

APOLLO 2



2 coachings
par semaine

APOLLO 3



Coaching
illimité

Délais d'accès

Jour-même sous réserve de financement.

Pré-requis

Aucun prérequis n'est nécessaire, cette formation est accessible à tous.

Niveau

Tous niveaux.

Accessibilité handicapé

Cette formation est accessible aux personnes en situation de handicap.

Modalités d'évaluation

QCM, cas pratiques.

Modalités pédagogiques

Plateforme d'apprentissage & coach accessible pendant 1 an.